

A 210mm

B 210mm

「営業職」「販売職」に特化した 信頼の人材紹介エージェント

営業職・販売職は、企業の成長を支える重要なポジションです。

NexStage株式会社は、営業職・販売職に特化しているので、ニーズに合った最適な人材を的確にご紹介することが可能です。

ぜひ、ご要望をお聞かせください。企業様に寄り添った支援で、採用の成功まで伴走いたします。

《 NexStageが選ばれる3つの理由 》

REASON 01 ミスマッチがない 提案力

REASON 02 営業職に特化した 専門力

REASON 03 担当者様に寄り添う 対応力

会社概要

社名	NexStage株式会社
代表取締役	真枝 健介（中小企業診断士）
設立	2024年11月
所在地	〒541-0056 大阪府大阪市中央区久太郎町 1-5-15-1201
事業内容	人材紹介業、組織開発業、経営コンサルティング業
許可番号	27-ユ-304710

NexStage

NexStageが採用の課題を解決いたします

採用でこんなお悩みありませんか？

■ 募集しても応募が少ない

求人広告を出しても応募数が少なく、必要な人材を確保できず採用活動が進まない。

■ 即戦力の確保ができない

求めるスキル・経験を持つ人材について短時間の面接で判断するのが難しい。

■ 採用予算に余裕がない

求人媒体、人材紹介、面接工数の膨らみにより、採用コストが高額化。

■ 採用してもすぐに辞めてしまう

仕事内容や処遇などの不一致、共通認識の誤差、相違の発生により、早期退職となることも。

● NexStageの強み 01



最新かつ豊富な人材情報から 求職者をご紹介

昨今、働き方の多様化や意識の変化により営業人材の不足が深刻化。業務が滞り、顧客の信頼を損なうケースが増えています。さらに、労働時間の規制強化により、企業はサービス品質の維持と適正な労働環境の確保が求められています。そこで弊社は営業職・販売職に特化し、最新かつ豊富な求職者情報をご紹介。ミドル・シニア世代はもちろん、キャリアを再スタートする女性や新たな挑戦を希望する方の活躍も幅広くご支援させていただいています。

● NexStageの強み 02



ご希望条件に沿った求職者を紹介し、 即戦力となる人材をご提案

予め募集業務に対して、職務詳細、必要スキル、その他希望などを確認し、条件に合った求職者をご紹介させていただきます。
また、求職者ご自身にも予め職務内容、諸条件を詳しくご説明し、了承いただいた場合についてのみご紹介。その為、早期退職のリスクを軽減し、企業と求職者双方にとって円滑な雇用の実現をサポートいたします。

● NexStageの強み 03



初期費用を気にすることなく 安心して始められる

紹介手数料は内定者が内定を承諾した時点で発生し、それまでは原則として費用はかかりません。そのため、安心して利用いただけます。（※例外あり）
なお、弊社では人材紹介業のほか、採用支援、社内教育などの組織開発、補助金申請ほか経営コンサルティングも行っています。ぜひお気軽にご相談ください。